



capeipinews

INFORMATIVO DE LA CÁMARA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA DE PICHINCHA



AVISOS CLASIFICADOS
DE LOS SOCIOS



CALENDARIO DE
EVENTOS CEQ



SERVICIOS Y BENEFICIOS
DEL SOCIO

05

CAPEIPI fortalece a
PYMEs con capacitación
multisectorial

10

CAPEIPI apuesta por la
ÉTICA EMPRESARIAL como
condición para competir
en Pichincha

18

CAPEIPI posiciona la
voz productiva en el
Acuerdo Quito 2034

contenido

Edición 8, Año 4 - 2026



El Motor de la Productividad y la Integridad Ecuatoriana

Llegamos a esta séptima edición de CAPEIPI News reafirmando nuestro compromiso con un Ecuador de oportunidades, trabajo digno y valor agregado, sabiendo que las PYMEs representamos más del 99% del tejido empresarial y generamos cerca del 70% del trabajo adecuado. Con una visión optimista, la realidad nacional analizada a julio de 2026 muestra un sector resiliente. Pese a los retos reflejados en el reporte Exportadata Junio de FEDEXPOR y América Economía, el volumen exportado no petrolero no minero creció un 5% (4.421 miles de toneladas), con destakes en camarón (14% a 17%), aceites vegetales (80%), atún (22%) y el mercado chino (21%), demostrando que la calidad y la diversificación aseguran la reactivación.

Para potenciar este desarrollo, desde CAPEIPI impulsamos la eficiencia energética y metodologías como Kaizen en nuestros ocho sectores productivos para eliminar costos ocultos. Asimismo, abrimos puertas a PYMEs lideradas por mujeres a través de la socialización del programa TFO Compete Canadá y ratificamos la transparencia suscribiendo la política de Compliance y Antisoborno junto a Quito Honesto (ISO 37001 e ISO 37301). Esta articulación público-privada, sumada a nuestra participación en el Acuerdo Quito 2034, permite blindar la liquidez y la formalidad de nuestras empresas.

La excelencia técnica de firmas como Tecnocreto en Panamá o la optimización agronómica de Ecuacalcios S.A. ratifican que la ingeniería nacional compete en los mercados más exigentes. Bajo



este enfoque, formalizar debe concebirse como una estrategia compartida entre Estado, banca, gobiernos locales y gremios para incentivar la producción, pues fortalecer a una PYME es dinamizar directamente la generación de trabajo y el bienestar de miles de familias ecuatorianas.

Invito a nuestros socios, emprendedores y ciudadanos a seguir construyendo reglas claras para competir con orgullo.

¡Sigamos haciendo país con la firme convicción de que lo hecho en Ecuador es perfecto para el mundo!

Fraternalmente,

Francisco Vergara Ortiz

PRESIDENTE DE CAPEIPI



créditos

Directora Ejecutiva
Karina Escobar

**Directora Administrativa
y Financiera**
Daniela Amores

Directora Editorial
Lorena Caicedo

Jefe de despacho
José Luis León

**Redacción y
colaboración editorial**

Francisco Vergara
Guillermo Loayza
Elizabeth Minchala
Carlos Barberán,
Dayana Fuertes

Fotografía
Equipo de comunicación
Capeipi

Diseño Portada
Sebastián Panchi

Diseño y Diagramación
Santiago Coronel

Coordinador de eventos CEQ
Marcelo Proaño

Información
Jose Luis León
Telf.: 0958620030
despacho@capeipi.org.ec



Celebremos Juntos tu GRADUACIÓN en el



Un venue
institucional,
céntrico y
seguro para
ceremonias de
colegios,
universidades
e instituciones.



Ubicación
estratégica



Parqueadero
seguro

consulta nuestras promociones



Contáctanos
096 236 5968

15% de

descuento sobre el valor comercial en el
uso de espacios, aplicable a todas las
áreas disponibles como pabellones,
auditorios, islas y tribuna.

PARA SOCIOS CAPEIPI

Costo por eventos sociales / Descuentos Especiales

CAPEIPI fortalece a PYMEs con capacitación multisectorial



**Reducir
ineficiencias,
ahorrar energía
y fortalecer
equipos
humanos es
hoy una ruta
directa hacia la
competitividad
PYME**

La Cámara de la Pequeña y Mediana Empresa de Pichincha CAPEIPI realizó su Directorio Ampliado junto a socios de sus ocho sectores productivos: Alimenticio, Construcción, Eventos y Servicios, Madera, Metalmecánico, Químico, Textil y Gráfico.

El encuentro se desarrolló como un espacio integral de formación orientado a impulsar la competitividad y la transformación productiva de las PYMEs. Durante la jornada se abordaron herramientas metodológicas, soluciones de autonomía energética, estrategias de marketing y modelos de gestión del talento humano.

Uno de los ejes centrales fue la metodología Kaizen y el programa de productividad para pymes, enfocado en optimizar procesos y reducir la llamada “empresa oculta”, es decir, inefficiencias que pueden representar entre el 15% y el 40% de los costos empresariales. También se presentaron alternativas de energía solar mediante modelos PPA con inversión inicial cero, Renting Solar y almacenamiento BESS con baterías de litio, orientadas a garantizar continuidad operativa y ahorro frente a tarifas tradicionales.



Conferencistas



Socios e invitados Capeipi



Representantes del Banco Guayaquil



Mauricio Rodríguez



Conferencista

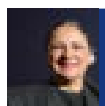


Eduardo Escobar, presidente del sector Eventos y Servicios

En marketing y posicionamiento institucional, se expuso la estrategia de patrocinio inteligente Ganar-Ganar, que permite aprovechar la deducción adicional del 150% en el Impuesto a la Renta, según la legislación vigente, para fortalecer la visibilidad corporativa mediante el apoyo al deporte. Además, se profundizó en el concepto de "la deuda humana", entendido como el costo invisible de no desarrollar habilidades blandas como comunicación, escucha, confianza y liderazgo.

Fortalecer a una PYME es fortalecer el trabajo, el encadenamiento productivo y el bienestar para cientos de familias ecuatorianas

Con este Directorio Ampliado, CAPEIPI reafirma su liderazgo en el fortalecimiento del ecosistema productivo y su compromiso con quienes generan trabajo. La Cámara impulsa a sus industrias bajo una convicción clara: hacer país haciendo, y demostrar que lo hecho en Ecuador es perfecto para el mundo.



Dayana Fuertes
Departamento de Comunicación
CAPEIPI



Conferencista



Lorena Cabezas y Francisco Vergara



Maria José Pontón



Mauricio Rodríguez



Maria José Pontón



El Gran Central Café brindó una excelente acogida a todos los socios e invitados

NUEVA
Presentación

**Pantalla
solar FPS 50+
waterproof**
para aventuras
al aire libre.



**Protección UV
diaria para zonas
expuestas y
sensibles.**

Revloh
YOU INSPIRE US

Healthy Pet

TECNOCRETO

rehabilita en Panamá un Tanque Histórico de la Segunda Guerra Mundial y gana dos premios internacionales

Una estructura subterránea construida en los años cuarenta seguirá operando tras una intervención técnica de 48 días, cero incidentes y reconocimiento internacional.

ARRAIJÁN, Panamá.

Bajo tierra, en la planta de almacenamiento de Arraiján, en Panamá, sobrevivía una pieza de infraestructura industrial levantada en la década de 1940 por Estados Unidos: un tanque de hormigón para almacenamiento de combustible con capacidad para 50.000 barriles. Ocho décadas después, la estructura no fue reemplazada. Fue recuperada.

La empresa ecuatoriana Tecnocreto, contratista especializada en recubrimientos protectores, anunció la finalización exitosa de la rehabilitación integral del tanque, ubicado en la antigua Terminal PetroAmericana, PATSA, actualmente operada por VTTI. La intervención abarcó una superficie de 43.706 pies cuadrados, aproximadamente 4.060 metros cuadrados, en una infraestructura que permanecía en servicio activo y enfrentaba serios desafíos de integridad.

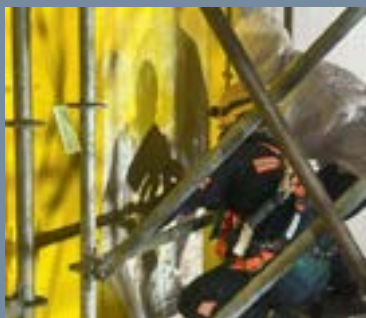
El proyecto no comenzó desde una hoja en blanco. La estructura carecía de registros de mantenimiento de las últimas décadas y evidenciaba fisuras, desgaste acumulado y presión provocada por el agua subterránea. Frente a ese escenario, Tecnocreto ejecutó una

intervención de ingeniería especializada con tecnologías 100% sólidas, libres de disolventes, morteros híbridos epoxi-cementosos y sistemas de refuerzo con polímeros reforzados con fibra, FRP.

La obra fue liderada por Guillermo Loayza, CEO de Tecnocreto y creador de la línea de recubrimientos Setmix. Durante 48 días de trabajo continuo, un equipo multidisciplinario de 18 especialistas de Ecuador y Panamá ejecutó las labores dentro de una terminal petrolera en funcionamiento, bajo protocolos estrictos de Salud, Seguridad y Medio Ambiente, HSE.

La inspección de calidad estuvo a cargo de firmas internacionales como Naval & Industrial Solutions, NAINSO, y PFS Consultants. El resultado operativo fue un hito adicional: cero incidentes durante la ejecución.

El reconocimiento llegó en la Conferencia y Exposición AMPP 2026. La rehabilitación obtuvo el segundo lugar en la categoría Concreto Industrial de los Premios para Contratistas 2026 de la revista CoatingsPro, por el proyecto "Patsa Vtti t179, Concrete Tank". Además, recibió el Premio a la Excelencia en la Gestión



El sistema aplicado superó las 91 milésimas de pulgada de espesor, alrededor de 2.311 micras, para devolver estanqueidad y resistencia estructural al tanque.

de un Proyecto Complejo de Protección de Materiales, otorgado por la Association for Materials Protection and Performance, AMPP, para el proyecto Arraiján Tank Farm, Panamá.

La intervención se ejecutó conforme a estándares internacionales de organizaciones como AMPP, ICRI, ASTM, ACI e ISO. El sistema de alta densidad aplicado permitió extender la vida útil del tanque y recuperar su condición operativa con una solución más rentable que la construcción de una nueva estructura.

“Para nosotros no se trataba solo de reparar una estructura industrial, sino de devolverle un estado impecable a un activo con un profundo valor histórico e industrial”, afirmó Guillermo Loayza. “Este proyecto demuestra que el compromiso con la calidad y la excelencia técnica no conoce fronteras”.

Con la puesta en marcha del tanque justo a tiempo para la recepción de un nuevo

cargamento de combustible, Tecnocreto consolida un referente regional para la rehabilitación de infraestructura compleja en América Latina.

En Arraiján, una estructura diseñada para otra época vuelve a operar en el presente. La rehabilitación no solo preserva un activo industrial de valor histórico:

también muestra que, frente al envejecimiento de infraestructuras críticas en la región, la ingeniería especializada puede ser una alternativa estratégica antes que la demolición.

Tecnocreto es una empresa contratista con más de tres décadas de experiencia en la reparación, protección y restauración de estructuras de hormigón en América Latina. Es el aplicador principal autorizado de la línea técnica de recubrimientos e impermeabilización Setmix.



Guillermo Loayza
CEO de Tecnocreto
www.setmix.com
Teléfono: +593 02 6002922



CAPEIPI apuesta por la ÉTICA EMPRESARIAL

DRA. LORENA CABEZAS, VICEPRESIDENTA DE CAPEIPI

La transparencia dejó de ser solo un valor institucional: hoy es una condición para atraer inversión, proteger el empleo y sostener el desarrollo productivo.

En una provincia donde la actividad económica se sostiene sobre miles de pequeñas y medianas empresas, la confianza también se ha convertido en infraestructura. No se ve como una carretera ni se mide como una línea de producción, pero puede definir si una inversión llega, si un contrato se sostiene o si una empresa formal puede competir en igualdad de condiciones.

Con ese telón de fondo, la Cámara de la Pequeña y Mediana Empresa de Pichincha, CAPEIPI, ratificó su compromiso con la ética, el compliance y las buenas prácticas corporativas como pilares para fortalecer un entorno empresarial más confiable, competitivo y sostenible.

El pronunciamiento se produjo en Quito, el 16 de julio de 2026, en el marco de la adhesión institucional a la Política del Sistema de Gestión Integrado Antisoborno y Compliance. En representación de la Cámara, Lorena Cabezas, vicepresidenta de CAPEIPI, suscribió el compromiso en su calidad de delegada oficial

ante el Pleno de la Comisión Metropolitana de Lucha Contra la Corrupción, Quito Honesto.

El gesto tiene una lectura empresarial y pública. Para CAPEIPI, la integridad no es un asunto decorativo ni un

requisito de manual: es una condición práctica para reducir riesgos, ordenar relaciones comerciales y sostener la competitividad de las pymes en un mercado donde la informalidad, la incertidumbre normativa y las prácticas indebidas pueden afectar directamente la productividad.

El documento suscrito plantea una hoja de ruta orientada a fortalecer la ética pública, prevenir prácticas indebidas y consolidar sistemas de gestión alineados con estándares internacionales como ISO 37001, referido a sistemas de gestión antisoborno, e ISO 37301, relacionado con sistemas de gestión de cumplimiento. Quito Honesto ha informado públicamente que su sistema antisoborno se articula con la norma ISO 37001, como parte de su política institucional de prevención y control.

como condición para competir en Pichincha



RODRIGO CÁCERES, DIRECTOR DE QUITO HONESTO, LORENA CABEZAS, VICEPRESIDENTA DE CAPEIPI, CARLOS ZAMBRANO, CAMICOM Y MAYRA ALEJANDRA GUERRA SANCHEZ, REPRESENTANTES DE LAS UNIVERSIDADES

Una pyme que incorpora cumplimiento no solo protege su reputación: también mejora sus condiciones para acceder a mercados, inversión y relaciones comerciales más confiables.

Para el sector productivo, estos estándares no son únicamente referencias técnicas. Su aplicación puede traducirse en canales seguros para reportar irregularidades, decisiones empresariales mejor documentadas, prevención de riesgos reputacionales y relaciones más transparentes con proveedores, clientes, trabajadores, instituciones públicas y comunidades.

La Cámara sostuvo que el crecimiento económico de Pichincha debe caminar junto con la ética, el cumplimiento normativo y las buenas prácticas. Esa visión coloca a las pequeñas y medianas empresas en un papel que va más allá de la producción: las convierte en actrices de una cultura empresarial donde competir no puede significar evadir reglas ni normalizar atajos.

La participación de CAPEIPI en el Pleno de Quito Honesto consolida, además, su presencia en un espacio donde convergen sector público, ciudadanía y representación gremial. En una provincia atravesada por comercio, manufactura, servicios, innovación

y emprendimiento, la integridad empresarial también funciona como política de desarrollo: protege la liquidez de las empresas formales, reduce distorsiones en el mercado y fortalece el trabajo digno.

El mensaje de fondo es directo. La competitividad no puede separarse de la ética.

Una provincia que combate la corrupción, promueve el cumplimiento y defiende procesos transparentes crea mejores condiciones para invertir, producir, generar empleo y elevar el bienestar de las familias.

En Pichincha, la apuesta por la integridad productiva no se juega solo en los discursos institucionales, sino en la conducta diaria de empresas, gremios y autoridades. El verdadero desarrollo sostenible no se construye únicamente con crecimiento económico, sino con instituciones confiables, empresas responsables y reglas limpias para competir.



Dayana Fuertes
Cordinadora de Comunicación
CAPEIPI

TFO **CANADA** | **COMPETE** | **CÁMARA DE COMERCIO**
ECUATORIANO-CANADIENSE

abrirán MERCADO CANADIENSE a PYMEs lideradas por mujeres

Cuando una Pyme liderada por una mujer exporta, no solo crece una empresa: se fortalece una familia, una comunidad y una cadena productiva.



En el marco del próximo acuerdo comercial entre Ecuador y Canadá, el lunes 20 de julio de 2026 se presentó oficialmente en Quito el programa regional andino Compete, una iniciativa que busca fortalecer, capacitar y proyectar internacionalmente a pequeñas y medianas empresas lideradas por mujeres. El programa adquiere especial relevancia para Pichincha y Quito, territorios donde las PYMEs sostienen buena parte del empleo privado, los servicios, el comercio, la manufactura, la innovación y los encadenamientos productivos que mueven la economía local.

La iniciativa, impulsada por la Oficina de Facilitación del Comercio de Canadá, TFO Canadá, con respaldo del Gobierno canadiense, se ejecutará entre 2025 y 2030 en Ecuador, Colombia, Perú y Bolivia. En total, beneficiará a 280 PYMEs andinas, con 70 cupos destinados





AUDITORIO DE

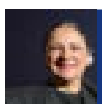
a negocios ecuatorianos, de los cuales 30 participarán directamente en misiones comerciales internacionales. Para las socias de la CAPEIPI, esta apertura representa una oportunidad concreta para preparar productos, procesos, estándares y capacidades comerciales frente a un mercado norteamericano exigente y competitivo.

El evento contó con la participación de Karina Escobar, directora ejecutiva de la CAPEIPI, junto a empresarias de esta Cámara interesadas en expandir sus fronteras comerciales hacia Canadá. Detrás de cada una de estas PYMEs hay hogares que dependen de la liquidez diaria del negocio, empleos que sostienen educación, alimentación, salud y vivienda, y familias que convierten el emprendimiento en movilidad social. Por eso, la internacionalización de empresas lideradas por mujeres no es solo una agenda comercial: es una estrategia de desarrollo económico con impacto humano.

Compete convierte la política comercial en una herramienta concreta para que más mujeres empresarias pasen de vender en su territorio a competir en el mundo.

Compete priorizará dos macrosectores estratégicos: el agroalimentario, que incluye cacao, café, productos procesados, frutas tropicales y productos frescos; y el de decoración del hogar y productos hechos a mano, donde destacan manufacturas tradicionales como los sombreros de paja toquilla. Según las autoridades presentes, el programa incorporará financiamiento, asistencia técnica, sostenibilidad, transformación digital y conexiones directas con compradores canadienses. "Este proyecto refleja la creencia de que el comercio es una herramienta de desarrollo cuando es inclusivo y llega a empresas fuera de las capitales", señaló Steve Tipman, director ejecutivo de TFO Canadá.

Actualmente, el programa se encuentra en fase de selección de las pymes beneficiarias. Las empresarias y socias de la CAPEIPI interesadas en postular pueden registrarse en www.tfocanada.ca, donde el equipo técnico evaluará las condiciones de cada negocio para calificar su ingreso. Con esta participación, CAPEIPI ratifica su compromiso con el liderazgo femenino, la competitividad, la formalización, la innovación y la internacionalización de las pymes de Pichincha, para que sean protagonistas de las nuevas oportunidades que abrirá el mercado canadiense.



Dayana Fuertes
Departamento de Comunicación
CAPEIPI

XXV CONGRESO

Evaluación, calidad y buena administración

del 23 al 25 de septiembre de 2026

Convenio institucional



Las instituciones que mantengan
convenio tendrán un **precio
preferencial de \$50**

INSCRIPCIONES ABIERTAS

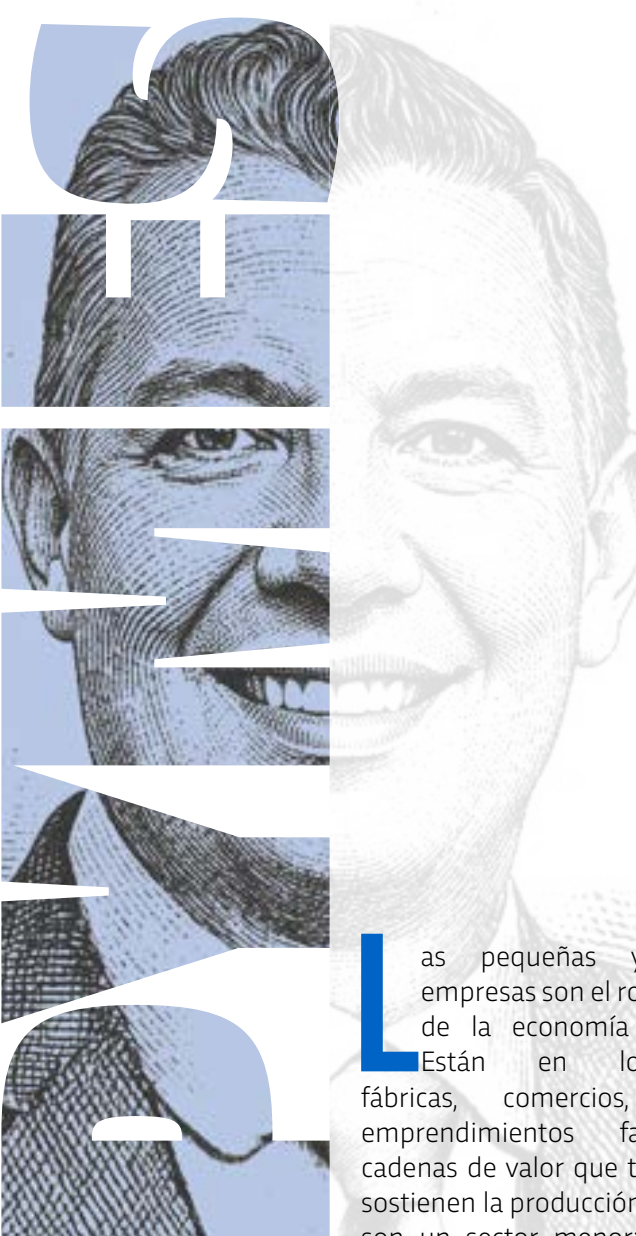
EJES TEMÁTICOS

- Herramientas de evaluación ✓
- Seguridad jurídica y evaluación ✓
- Aseguramiento de la calidad ✓
posevaluación
- Buena administración pública ✓
basada en la evaluación



Las mejores mesas
se preparan
pensando en quienes
se sientan en ellas

Lo bonito
de compartir



El motor que sostiene el trabajo y enfrenta el reto de la formalidad

Las pequeñas y medianas empresas son el rostro humano de la economía ecuatoriana. Están en los talleres, fábricas, comercios, industrias, emprendimientos familiares y cadenas de valor que todos los días sostienen la producción nacional. No son un sector menor: constituyen la columna vertebral del tejido empresarial y una de las principales fuentes de empleo para miles de familias.

En Ecuador, las PYMEs representan más del 99% de las unidades productivas y generan aproximadamente el 70% del trabajo adecuado. Su aporte, sin embargo, ocurre en medio de un entorno desafiante: necesidad de reactivación económica, acceso limitado a crédito oportuno, costos de contratación, presión regulatoria y una transición urgente hacia la formalización laboral.

De acuerdo con cifras oficiales de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo del INEC, el empleo adecuado se ubica en un rango cercano al 35% y 37% a escala nacional, mientras la informalidad bordea entre el 51% y el 53% de la población económicamente activa. El subempleo, por su parte, se mantiene alrededor del 19% al 21% del mercado laboral.

Estos datos muestran una realidad de fondo: el país necesita fortalecer a quienes generan trabajo formal y dinamizan la economía real. Para CAPEIPI, enfrentar la informalidad no puede ser una tarea exclusiva del empresario. Requiere seguridad jurídica, incentivos progresivos, simplificación de trámites, financiamiento productivo y una agenda coordinada entre el sector privado y las instituciones del Estado.

“

Formalizar no debe ser una carga aislada para el empresario, sino una agenda compartida entre Estado, banca, gobiernos locales y sector productivo.

”



Las PYMEs representan más del 99% del tejido empresarial ecuatoriano y son decisivas para sostener el trabajo, la producción y el consumo interno.



DR. FRANCISCO VERGARA, PRESIDENTE CAPEIPI

El Ecuador necesita mirar a sus PYMEs como el motor más cercano al empleo, la producción y el bienestar de las familias. Formalizar, innovar y competir no debe ser una carrera de obstáculos, sino una ruta compartida para hacer país desde la empresa.

El entorno financiero también marca el ritmo de crecimiento del sector. El Banco Central del Ecuador monitorea la estabilidad macroeconómica y el comportamiento de la actividad productiva; el Ministerio de Producción articula programas de innovación y encadenamientos; la Superintendencia de Bancos vigila la salud del sistema financiero; y la Superintendencia de Competencia Económica cumple un rol clave para garantizar mercados más transparentes.

En Pichincha y Quito, el impulso territorial es decisivo. La provincia concentra una parte fundamental de la actividad industrial, comercial y emprendedora del país. El Municipio de Quito a través de CONQUITO ha promovido iniciativas de fomento productivo, empleabilidad, inversión local y vinculación entre empresas y talento humano.

Las ferias de empleo impulsadas por CONQUITO han permitido articular plazas laborales con empresas privadas y afiliadas a CAPEIPI. En estos espacios participan decenas de empresas con requerimientos técnicos, operativos y profesionales, lo que ayuda a reducir la brecha entre la oferta laboral y las necesidades reales del aparato productivo.

La hoja de ruta planteada por CAPEIPI se concentra en cuatro pilares: incentivos a la formalización, priorización del consumo nacional, inclusión financiera con garantías adaptadas a los ciclos de caja de las PYMEs, e innovación integrada a cadenas de valor.

Fortalecer a la PYME ecuatoriana no es solo una decisión económica. Es una apuesta por trabajo digno, la producción nacional y la competitividad del país. Porque detrás de cada pequeña y mediana empresa hay inversión, riesgo, trabajo y una convicción que sostiene al Ecuador: hacer país produciendo.



Francisco Vergara O.
Presidente de CAPEIPI

El crédito para las PYMEs crece

La pregunta es ...

¿Cómo lo hace?



Los datos de CAPEIPI confirman más financiamiento productivo en la provincia de Pichincha. Desde Banco ProCredit creemos que la cifra devela una pregunta más importante que el monto.

Entre enero y mayo de este año, el crédito productivo para pequeñas y medianas empresas creció cerca de 12% frente al mismo periodo de 2025, de acuerdo con el análisis de CAPEIPI. Son cifras que alegran a cualquiera que trabaje todos los días con emprendedores.

Ese crecimiento lo están impulsando, sobre todo, las cooperativas de ahorro y crédito y la banca pública — una señal de que el sistema financiero ecuatoriano se está diversificando para llegar cada vez mejor a las pymes.

Para Banco ProCredit, esa tendencia muestra una realidad que tiene mucho valor en las relaciones con clientes: la forma en que se analiza a una pyme importa tanto como el monto que se le ofrece.

Como institución financiera, no partimos de una lista fija de requisitos. Comenzamos por entender el ciclo real del negocio: cuánto tarda un taller mecánico en cobrar una factura, cuántos días necesita una comercializadora para rotar su inventario, en qué momento del año un exportador de cacao necesita flujo de caja antes de poder vender su cosecha.

“Entender el negocio antes que calificarlo.”

Este entendimiento, se traduce concretamente en: créditos diseñados alrededor del flujo de caja real de cada empresa, no de una plantilla genérica. Un crédito de capital de trabajo calculado sobre el propio ciclo de cobro y pago del negocio cubre exactamente el hueco de liquidez que genera el crecimiento — ni más, ni menos.

Detrás de cada crédito hay un ejecutivo capacitado que visita el negocio, conversa con el empresario y entiende su operación antes de proponer una solución. Es un modelo que toma más tiempo que aprobar una solicitud estándar, pero que construye relaciones de largo plazo con cada cliente.

“Un crédito que respeta el ciclo del negocio es, sencillamente, una mejor decisión financiera.”

Ese acompañamiento no termina en la firma del crédito. Incluye asesoría técnica, herramientas de educación financiera aplicadas a la realidad de cada sector y, cada vez más, financiamiento verde: hoy más del 12% de nuestra cartera está destinada a proyectos verdes, porque muchas empresas ya descubrieron que eficiencia energética y liquidez no compiten entre sí — se complementan.

“Sostenibilidad y liquidez no compiten: se refuerzan.”

Los datos de CAPEIPI son una buena noticia y, a la vez, una confirmación: cuando el sistema financiero entiende mejor a cada pyme, brindando servicios y educación financiera adecuada a las necesidades de sus clientes, la probabilidad de crecimiento es mayor y esto beneficia al país.

El crecimiento del crédito productivo en la provincia de Pichincha es, sobre todo, una

oportunidad. Cada taller, comercializadora, exportador o empresa de servicio que logra financiar su ciclo de caja sin ahogarse en el intento, es una empresa que puede sostener empleo, reinvertir y crecer sobre bases más firmes.



Esa es, en el fondo, la apuesta detrás de cada crédito que otorgamos: no se trata solo de entregar capital, sino de acompañar a que ese capital se convierta, mes tras mes, en un negocio más sólido y sostenible.

En Banco ProCredit estamos convencidos de que ese es el modelo de financiamiento que construye país.



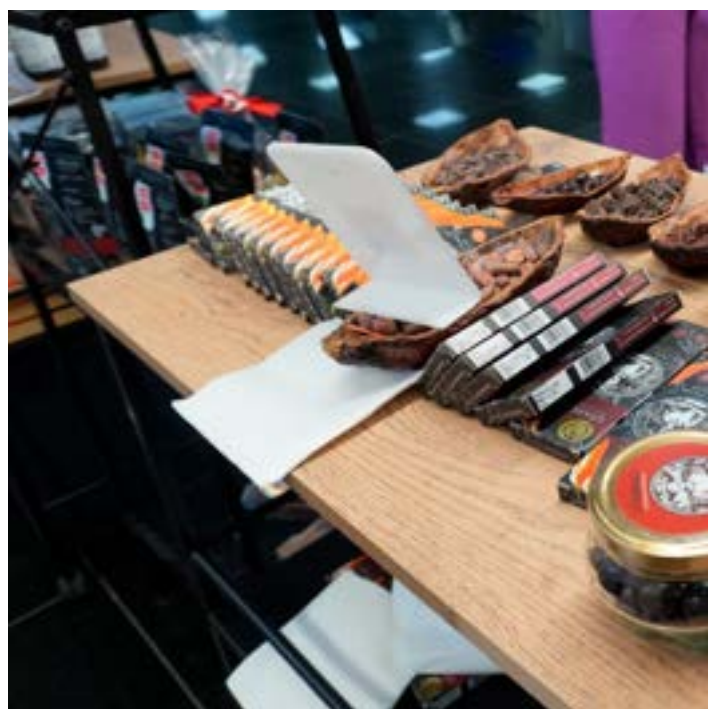
Carlos Barberán,
Jefe de Banca PYME
Banco Procredit

La PYME de PICHINCHA pone la calidad en el centro de su apuesta competitiva

En la Semana de la Calidad 2026, CAPEIPI buscó mostrar que la excelencia productiva no es solo una meta técnica, sino una condición para competir.

En Quito, durante dos días, la conversación sobre las pequeñas y medianas empresas dejó de girar únicamente alrededor de costos, producción o ventas. El eje fue otro: calidad. En el marco de la Semana de la Calidad 2026, organizada por el Ministerio de Producción, Comercio Exterior, Inversiones y Pesca, la Cámara de la Pequeña y Mediana Empresa de Pichincha, CAPEIPI, participó junto a sus empresas socias para reforzar una idea cada vez más decisiva: sin estándares, innovación y mejora continua, la competitividad se vuelve frágil.

Las jornadas se desarrollaron el 13 y 14 de julio en Quito y reunieron a actores del sector público, la academia y organismos técnicos como el INEN, el SAE y ARCSA. La presencia de CAPEIPI apuntó a fortalecer una cultura empresarial en la que la calidad no sea vista como un requisito externo, sino como una herramienta estratégica para crecer, abrir mercados y sostener procesos productivos más eficientes.



Los resintos de la Planta Baja de la Plataforma Gubernamental del Norte recibieron a los socios de Capeipi



Aloha Café, socios del sector alimenticio de Capeipi



Karina Escobar junto a Milena Valdivieso, Directora Zona 9 ARCSA



Moritos, socios del sector alimenticio de Capeipi



Litarkao, socios del sector alimenticio de Capeipi

Uno de los espacios centrales fue la Feria de Productores y Servicios, donde empresas asociadas a CAPEIPI exhibieron su oferta ante instituciones, técnicos y visitantes. Allí, la consigna de que lo hecho en Ecuador es “Perfecto para el Mundo” funcionó como una vitrina para mostrar capacidades locales, pero también como un desafío: elevar estándares para que la producción nacional pueda competir con mayor solvencia dentro y fuera del país.

La agenda académica complementó esa mirada. Socios de la Cámara participaron en talleres, paneles y conferencias sobre transformación digital aplicada a procesos productivos, mejora continua y cumplimiento de normativas internacionales de acreditación. Para las pymes, estos temas ya no son accesorios. Son parte del lenguaje que define la posibilidad de exportar, acceder a nuevos clientes, reducir errores y sostener reputación en mercados más exigentes.



KARINA ESCOBAR JUNTO A HAROLD BURBANO

Para las pymes, la calidad dejó de ser un trámite técnico: hoy es una ruta para ganar mercados, inversión y confianza.

La articulación entre el Gobierno Nacional y CAPEIPI también busca fortalecer el Sistema Ecuatoriano de la Calidad. En la práctica, esto implica avanzar en homologación de estándares, facilitación del comercio y condiciones más claras para la inversión. Para el tejido empresarial de Pichincha, el reto está en convertir esos espacios de cooperación en resultados medibles: más productividad, más formalización técnica y mejores oportunidades para la industria local.



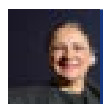
Luna Soles, socios del sector textil de Capeipi

Pancha, socio del sector alimenticio de Capeipi



Interesantes charlas de capacitación recibieron los asistentes al evento

La Semana de la Calidad 2026 dejó una señal para la pequeña y mediana empresa: competir ya no depende solo de producir más, sino de producir mejor. En ese punto, CAPEIPI busca colocar a sus socios en una conversación clave para el futuro industrial del país: la calidad como puerta de entrada a mercados más amplios y como garantía de que la PYME ecuatoriana puede jugar en ligas cada vez más exigentes.



Dayana Fuertes
Departamento de Comunicación
CAPEIPI

CAPEIPI posiciona la voz productiva en el



Integrantes Acuerdo Quito 2034



Francisco Vergara participa en estas mesas para que las PYMEs sean consideradas en las estrategias que definirán el futuro de la capital.

Para CAPEIPI, una estrategia de ciudad debe incorporar a quienes producen, emprenden y generan empleo.

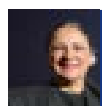
La Cámara de la Pequeña y Mediana Empresa de Pichincha (CAPEIPI) participa en las mesas de trabajo del Acuerdo Quito 2034, convocadas por el Municipio del Distrito Metropolitano de Quito, como parte de su compromiso con el desarrollo económico y social de la ciudad.

Francisco Vergara, presidente de CAPEIPI, interviene en este espacio para asegurar que la voz del sector productivo sea considerada en la construcción de estrategias de ciudad. Para el gremio, las MiPyMEs son actores clave en la generación de empleo, innovación y dinamización económica de Quito.

El Acuerdo Quito 2034 reúne al sector público, la empresa privada, la academia y organizaciones sociales en torno a una agenda de largo plazo enfocada en empleo, seguridad integral, innovación, sostenibilidad y bienestar ciudadano. “Para la pequeña y mediana empresa, ser parte de esta gran alianza ciudadana es fundamental. Aportamos con propuestas viables para reactivar la economía formal, fortalecer la seguridad en las zonas productivas y fomentar un ecosistema de innovación que genere oportunidades reales para todos”, destacó Francisco Vergara.

Con esta participación, CAPEIPI ratifica su rol como articulador del sector PYME en los debates que definirán el rumbo de Quito hacia 2034. Su aporte busca que la planificación de la capital integre una mirada productiva, territorial y sostenible.

La Cámara continuará impulsando propuestas que fortalezcan la economía formal, mejoren las condiciones para emprender y contribuyan a construir una ciudad más segura, competitiva e innovadora.



Dayana Fuertes
Departamento de Comunicación
CAPEIPI



¡Estamos en Ecuador!

Encuéntranos en las principales ciudades.

La cosecha empieza debajo Cómo recuperar el suelo sin disparar los costos



Una guía agronómica para comprender qué hace cada enmienda o fertilizante, cuándo puede beneficiar al cultivo y por qué el análisis del suelo debe decidir antes que la publicidad.

El insumo más barato no es el de menor precio: es el que corrige una limitante comprobada y devuelve más valor del que cuesta.

agronomo los convierte en una recomendación; el productor registra si la inversión regresó a la caja.

Los productos disponibles en el mercado son herramientas, no soluciones automáticas. La pregunta correcta no es cuál comprar, sino qué limitante existe y cuál es la forma menos costosa y más segura de corregirla.

El saco llega a la finca con un precio de fabricantes; el error agronómico llega sin factura. Se descubre semanas después, cuando el cultivo no responde, la raíz sigue limitada o una parte del fertilizante queda fuera del alcance de la planta. En pequeñas y medianas unidades productivas, esa diferencia puede absorber el margen de una cosecha.

Para evitar ese desperdicio, el manejo debe comenzar debajo de la planta: dividir el terreno en unidades homogéneas, levantar una línea base de suelo, corregir solo las limitantes comprobadas y seguir costos, crecimiento, rendimiento y calidad hasta la cosecha. Un laboratorio confiable aporta los datos; el

La ciencia detrás de una corrección

La acidez del suelo puede reducir la disponibilidad de nutrientes y elevar la actividad de aluminio o manganeso hasta niveles que restringen raíces, según el tipo de suelo. El encalado agrega materiales capaces de neutralizar esa acidez. Revisiones científicas de Goulding y de Holland y colaboradores documentan mejoras en propiedades químicas y, con frecuencia, en productividad; también insisten en que la respuesta depende del suelo, el cultivo, la dosis, la calidad del material y el tiempo. No existe una dosis universal.

La elección entre carbonato de calcio y cal dolomita debe responder al análisis. Ambos pueden corregir acidez; la dolomita también aporta magnesio. El dato comercial clave no es solo el precio por tonelada: importan el equivalente de carbonato de calcio, la finura y el valor neutralizante efectivo. Un material barato y grueso puede reaccionar más lentamente o entregar menos poder neutralizante por dólar.

El sulfato de calcio o yeso cumple otra función. Es más soluble y puede llevar calcio y azufre a capas más profundas o intervenir en suelos sódicos, pero no neutraliza la acidez como un carbonato. La revisión de Zoca y Penn advierte que su beneficio depende del problema diagnosticado; aplicarlo como remedio genérico para compactación es una simplificación.

La roca fosfórica tampoco es un fertilizante soluble de respuesta idéntica en cualquier campo. FAO señala que su eficacia directa depende de la reactividad de la roca, la acidez, el cultivo, el tiempo y otras propiedades del suelo. El sulfato de magnesio puede ser útil cuando existe deficiencia de ese elemento, esencial para la fotosíntesis y otros procesos, pero una aplicación sin diagnóstico puede pagar por un nutriente que no limita el rendimiento.

Qué puede aportar cada tipo de insumo

Las enmiendas y fertilizantes deben clasificarse por función, no por marca. Los materiales revisados ofrecen ejemplos disponibles —carbonato y sulfato de calcio, cal dolomita, sulfato de magnesio, óxido de calcio, roca fosfórica, fertilizantes, sustratos y foliares—, pero la siguiente matriz sirve para evaluar cualquier proveedor. No prescribe dosis: enseña qué pregunta agronómica debe responderse antes de comprar.

El óxido de calcio o cal viva merece una cautela adicional. Reacciona con rapidez y puede ser útil en procesos profesionales muy controlados, pero es cáustico, genera calor al hidratarse y puede quemar tejido o dañar al operador. No debe recomendarse como una versión simplemente “más fuerte” del carbonato. Su manejo exige etiqueta, hoja de seguridad, protección personal y asesoría especializada.

El suelo no se recupera solo con minerales

Corregir el pH o aportar un nutriente resuelve una parte del problema. La productividad sostenida también depende de materia orgánica, cobertura, porosidad, drenaje, actividad biológica y manejo del tránsito.

Problema del suelo	Qué debe confirmarse	Insumo que puede ayudar	Beneficio esperado y límite
Acidez en la capa arable	pH, acidez intercambiable, textura y requerimiento de cal	Carbonato de calcio; cal dolomita si también falta Mg	Elevar el pH puede reducir toxicidad por Al y mejorar el ambiente radicular. Comparar poder neutralizante y finura.
Ca o sodicidad en profundidad	Análisis del subsuelo, Na intercambiable e infiltración	Sulfato de calcio o yeso agrícola	Aporta Ca y S y puede favorecer el subsuelo. No sustituye al encalado ni resuelve toda compactación.
Deficiencia de magnesio	Mg intercambiable o análisis foliar	Sulfato de magnesio; dolomita si además hay acidez	El Mg sostiene la clorofila y la fotosíntesis. Aplicarlo sin deficiencia demostrada aumenta el costo sin asegurar respuesta.
Fósforo bajo en suelo ácido	P disponible, pH, cultivo y reactividad del material	Roca fosfórica reactiva; por ejemplo, FOSBAYOVAR	Puede liberar P gradualmente. No equivale a una fuente soluble ni responde igual en suelos neutros o alcalinos.
Demanda comprobada de N, P o K	Meta de rendimiento, extracción, reserva del suelo y cultivo previo	Urea o fórmulas NPK como 10-30-10 y 15-15-15	Nutren al cultivo; fraccionar y sincronizar reduce el riesgo de pérdidas. Una fórmula fija puede aportar nutrientes innecesarios.
Establecimiento irregular de plántulas	pH, CE, porosidad, retención y sanidad del sustrato	Sustrato profesional con ficha de lote; Pindstrup es una opción	La uniformidad física facilita raíces y riego. No reemplaza calidad de semilla, sanidad ni manejo de fertirriego.

SUSTRATO PROFESIONAL PINDSTRUP: EL ORIGEN DANÉS DE TUS MEJORES CULTIVOS

- Calidad Premium Importada
- Estructura Ideal para Semilleros
- Excelente Retención de Humedad
- Raíces Fuertes y Sanas desde el Inicio



Si la raíz encuentra una capa compactada, falta de oxígeno o riego excesivo, agregar calcio no sustituye una evaluación física del perfil.

La recomendación integral combina, según el sistema, devolución de residuos sanos, abonos orgánicos caracterizados, cultivos de cobertura, rotación, menor tiempo de suelo desnudo, control del tráfico y riego ajustado. Estos manejos favorecen agregación, infiltración y reciclaje de nutrientes. Tampoco son recetas universales: un abono orgánico salino, inmaduro o aplicado sin conocer su composición puede crear nuevos problemas.

La ruta de campo: medir antes, durante y después

Dividir el terreno: Separar unidades homogéneas por cultivo, pendiente, manejo previo y apariencia. No mezclar en una sola muestra zonas que se comportan distinto.

Construir la línea base: Analizar, según el caso, pH, acidez intercambiable, materia orgánica, textura, capacidad de intercambio, Ca, Mg, K, P, conductividad y sodicidad. Definir profundidad con el laboratorio y el sistema radicular.

Bajar costos no significa recortar nutrientes a ciegas; significa dejar de pagar por dosis, productos o momentos que el cultivo no puede aprovechar.

Formular por limitante: Seleccionar producto, dosis, forma y momento con un profesional. Para cales, exigir poder neutralizante y granulometría; para fertilizantes, composición garantizada; para sustratos y foliares, ficha y lote.

Dejar una comparación: Instalar una franja con el manejo habitual y otra con el plan ajustado. Mantener iguales semilla, riego, densidad y control fitosanitario para no atribuir al suelo lo que cambió por otra causa.

Cerrar la cuenta: Registrar producto, flete, aplicación, laboratorio, mano de obra, rendimiento comercial, descarte y calidad. Repetir análisis cuando el tiempo agronómico lo justifique.

Cuándo una corrección se paga

El productor puede calcular un punto de equilibrio transparente. Primero suma el costo incremental del tratamiento: análisis, insumo, flete, aplicación y financiamiento, menos cualquier gasto que el nuevo plan evite. Luego divide ese valor para el margen neto por kilogramo comercial. El resultado es el aumento mínimo de rendimiento necesario para recuperar la inversión.

Rendimiento de equilibrio = costo incremental por hectárea ÷ margen neto por kilogramo

El ahorro puede aparecer por tres vías: evitar una aplicación innecesaria, sustituir una fuente por otra con menor costo por unidad útil o capturar más producto comercial con el mismo gasto total. También puede no aparecer durante el primer ciclo, especialmente cuando la corrección busca construir fertilidad o mejorar capas profundas. Esa posibilidad debe formar parte del relato y del consentimiento del productor.

Cómo comprobar si la recomendación funcionó

Una recomendación técnica gana credibilidad cuando deja una comparación. En una franja representativa puede mantenerse el manejo habitual y, en otra, aplicar el plan corregido. No es un ensayo científico completo, pero ayuda a observar respuesta si semilla, riego, densidad, sanidad y fecha se mantienen iguales. Cuando la inversión o el riesgo son altos, conviene usar un diseño con repeticiones y análisis estadístico. El registro mínimo incluye análisis inicial, factura o cotización, lote del producto, recomendación firmada, mapa de aplicación, fotografías en puntos fijos, consumo de agua

y fertilizante, mano de obra, rendimiento comercial, descarte, calidad y precio recibido. El proveedor debe entregar fichas técnicas, registros aplicables y certificados de análisis; un profesional independiente puede revisar el protocolo cuando exista conflicto de interés.

Antes de comprar conviene preguntar: ¿cuál es el poder neutralizante y la granulometría de la enmienda? ¿Cuánto cuesta entregada en la finca? ¿Qué cantidad activa contiene cada saco? ¿El producto tiene registro vigente para el uso anunciado? ¿La recomendación identifica cultivo, lote, dosis, momento y responsable técnico? ¿Los resultados de campo citados tuvieron parcela de comparación?

LO QUE SE JUEGA BAJO LA SUPERFICIE

La tierra no responde a eslóganes ni a descuentos: responde a química, biología, agua, raíces y tiempo. El valor de cualquier producto se demuestra cuando convierte un diagnóstico en una decisión trazable y rentable. Seguir esa cadena —desde la muestra de suelo hasta la caja del productor— permite distinguir cuándo corregir el suelo mejora la producción, cuándo reduce costos y cuándo la recomendación más profesional es no aplicar.



Ing. Elizabeth Minchala
Gerente Ecuacalcios S.A.

ECUACALCIOS S.A.
FABRICANTES, IMPORTADORES

CALIDAD QUE NUTRE EL FUTURO INSUMOS QUE TRANSFORMAN ALIADOS DEL AGRICULTOR

INSUMOS QUE TRANSFORMAN TU PRODUCCIÓN

PARA CULTIVOS MÁS SANOS Y PRODUCTIVOS

PROBLEMA	SOLUCIÓN	BENEFICIO
¿Tus cultivos no alcanzan su máximo potencial? Suelos ácidos, pobres en nutrientes y baja productividad.	→ Rendimiento en sus cosechas Insumos de alta calidad que nutren y potencian cada etapa del cultivo.	→ Mejoramiento de suelos Equilibra el pH, mejora la estructura del suelo y aumenta la disponibilidad de nutrientes.

MAJOR PRODUCTIVIDAD Cultivos más fuertes y cosechas abundantes
CALIDAD GARANTIZADA Insumos certificados y de alta pureza
ASESORÍA TÉCNICA Acompañamiento profesional en cada etapa
COMPROMISO Con el campo y el desarrollo del país

EXPERTOS EN ENSAYOS NO DESTRUCTIVOS E INTEGRIDAD MECÁNICA

Brindamos soluciones de inspección avanzadas para garantizar la seguridad, confiabilidad y continuidad operacional de sus activos.

NUESTROS SERVICIOS

INSPECCIÓN MEDIANTE ENSAYOS NO DESTRUCTIVOS (END)
VT, PT, MT, UT, PAUT, UTME, ET

LEAK TESTING (LT)
Pruebas Hidrostáticas, Neumáticas y de Estanqueidad

INSPECCIÓN DE TUBERÍAS
Transporte, producción, perforación y revestimiento

INSPECCIÓN DE TALADROS, HERRAMIENTAS Y EQUIPOS DE PERFORACIÓN

INSPECCIÓN DE TANQUES Y RECIPIENTES A PRESIÓN

EVALUACIÓN DE INTEGRIDAD MECÁNICA (IM)

INSPECCIÓN Y CERTIFICACIÓN DE EQUIPOS DE LEAJE

PRUEBAS DE TENSIONAMIENTO / PRUEBAS DE PRESIÓN
(Bomba de presión)

VENTA DE EQUIPOS DE LEAJE, RING GASKETS, COUPLINGS PARA TUBERÍA

LIMPIEZA, INSPECCIÓN Y CERTIFICACIÓN DE EQUIPOS Y HERRAMIENTAS

MEDICIÓN DE DUREZA Y METALOGRAFÍA

NUEVAS TECNOLOGÍAS

- ONDAS GUIDADAS (GW) DE LARGO Y MEDIANO ALCANCE
- FUGA DE CAMPO MAGNÉTICO (MFL)
- CORROSIÓN BAJO AISLAMIENTO (PCLA)
- ULTRASONIC TIME OF FLIGHT DIFFRACTION (TOFD)
- REMOTE FIELD TESTING (RFT) EN RANDES TUBULARES
- EMISSION ACÚSTICA (EA) EN TANQUES Y RECIPIENTES
- METALOGRAFÍA EN DIFERENTES MATERIALES
- MEDICIÓN DE ESPESORES AUTOMATIZADO (CRAWLER)

SEGURIDAD
Protegemos a las personas, los procesos y el medio ambiente

CONFIABILIDAD
Inspecciones precisas que aseguran la integridad de sus activos

EXPERIENCIA
Personal calificado y tecnología de vanguardia a su servicio

COBERTURA NACIONAL E INTERNACIONAL

TECNOLOGÍA, EXPERIENCIA Y COMPROMISO PARA UNA INDUSTRIA MÁS SEGURA Y EFICIENTE.

**En estas vacaciones disfruta
en casa los productos de
YAJI con tus snacks
y frutas favoritas**





FLOREMPAQUE
todo en empaques

Impresión
HD

DESDE 5000
unidades

Nosotros ponemos el empaque.
Tú, el sueño.



Calidad
que protege



Impresión
de alta definición



Variedad
de soluciones



Compromiso
sostenible

Un recorrido por las ferias, eventos corporativos y festivales que reunieron a miles de visitantes durante el mes de julio de 2026.

Quito, julio de 2026



El CEQ cerró un histórico mes de julio impulsando la cultura, la música y el comercio

Durante el mes de julio de 2026, las instalaciones del Centro de Exposiciones Quito se consolidaron como el gran punto de encuentro para el desarrollo comercial, profesional y de entretenimiento de la capital. A lo largo de diversas jornadas masivas, los pabellones feriales albergaron eventos de escala nacional e internacional que reunieron a miles de asistentes, reafirmando el papel clave de este recinto en la dinamización de la economía local y la oferta cultural de la ciudad.



K Festival 2026 y K-BEAUTY EXPO BY DIPASO



Julio

3 - 4 y 5



El Centro de Exposiciones Quito abrió sus puertas para celebrar el K Festival 2026 en conjunto con la K-BEAUTY EXPO BY DIPASO, una vibrante jornada donde el cuidado de la piel, las marcas del momento y la comunidad entusiasta de la cultura coreana se dieron cita para vivir una experiencia inmersiva llena de demostraciones, lanzamientos y dinamismo en cada rincón del recinto.



Feria de Empleo CONQUITO



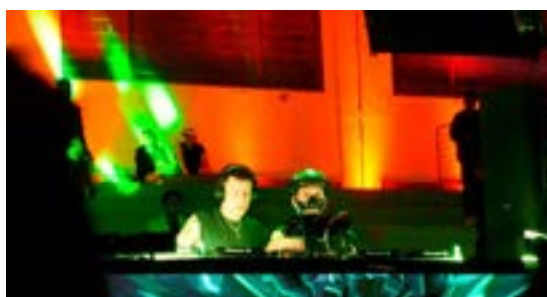
Las instalaciones del recinto ferial se convirtieron en el escenario perfecto para el talento local durante la Feria de Empleo ConQuito, un encuentro masivo donde se agotaron 14.000 turnos y en el cual destacadas empresas buscaron incorporar profesionales en áreas como Administración, Tecnología, Marketing, Construcción y Logística, llenando el espacio de sueños, confianza y nuevos comienzos.



WROOVE HARD OPEN AIR



Los amantes de los ritmos intensos disfrutaron de la experiencia al aire libre con el festival WROOVE HARD — OPEN AIR, evento que reunió a los exponentes Wonder Ground, Konquer y HFT junto a una aclamada producción 360° Experience que hizo vibrar al público en el Centro de Exposiciones Quito con el sonido más potente de la temporada.



Feria del Libro



La Feria del Libro transformó el Centro de Exposiciones Quito en un cálido punto de encuentro literario donde miles de lectores, escritores y editoriales se conectaron a través de páginas, charlas y hallazgos inolvidables que dejaron una huella duradera entre todos los amantes de la lectura que asistieron a las jornadas.

Expo Feria La Regional Zona Centro 2026



En paralelo, los días 18 y 19 de julio de 2026, de 10:00 a 19:00, el Centro de Exposiciones Quito fue la sede oficial de la Expo Feria "La Regional Zona Centro 2026" organizada por ECST Trade Shows, sirviendo como la plataforma ideal para articular negocios e intercambios con actores clave de seis provincias estratégicas: Bolívar, Chimborazo, Napo, Cotopaxi, Pastaza y Tungurahua.



Top Beauty Sale

**TOP
Beauty
Sale**



Los pasillos feriales recibieron a miles de entusiastas de la cosmética durante el Top Beauty Sale, tres días intensos de promociones de hasta el 60% en firmas líderes como Maybelline New York, L'Oréal París y Garnier, permitiendo a los visitantes renovar sus cosmetiqueras con productos de maquillaje, cuidado facial y capilar a precios irresistibles.



Expo Vacaciones 2026



Julio

3 - 4 y 5



El Centro de Exposiciones Quito fue el escenario de la ExpoVacaciones 2026, un evento celebrado el sábado 4 y domingo 5 de julio donde se reunieron las mejores opciones y ofertas para planificar viajes nacionales e internacionales. Durante

este fin de semana, familias y visitantes exploraron diversos destinos turísticos, promociones exclusivas y beneficios especiales para hacer realidad sus próximas vacaciones.

FILTROFAST LUBRICANTES & FILTROS | IMPORTADOR OFICIAL DE:

CHEMPILOIL MADE IN GERMANY

FANFARO MADE IN GERMANY

FILT HIGH TECH FILTERS Germany

¡Lubricantes y filtros alemanes de la mejor calidad para clientes que aman su auto!

EUROPEAN QUALITY | Made in Germany



LAVQ
UNIVERSITARIO

TITÚLATE EN
6 MESES
VALIDANDO TU
EXPERIENCIA
Profesional

100%
EN LÍNEA

TU EXPERIENCIA TIENE VALOR.
NOSOTROS LA CONVERTIMOS EN TU TÍTULO.

BECA DEL **50%** Y BECA DEL **60%**

BENEFICIO EXCLUSIVO PARA SOCIOS
CAPEIPI
CÁMARA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA
EMPRESA DE PICHINCHA

INICIO DEL PROGRAMA
JULIO 2026

SIN EXÁMENES
TRADICIONALES

PROCESO
RÁPIDO Y ÁGIL

TÍTULO DE
TERCER NIVEL

FLEXIBLE, DESDE
CUALQUIER LUGAR

VALIDA TU EXPERIENCIA. OBTÉN TU TÍTULO. IMPULSA TU FUTURO.

Si cuentas con experiencia laboral y deseas obtener tu título profesional, esta es tu oportunidad.

- 👉 Becas del 50% y del 60% en nuestros Programas de Validación de Conocimientos.
- 👉 Validamos tu experiencia y conocimientos.
- 👉 Modalidad 100% OnLine.
- 👉 Obtén tu título en menos tiempo.
- 👉 Beneficio exclusivo para socios Capeipi.

OFERTA ACADÉMICA

- 👉 Diseño arte y comunicación digital

- 👉 Marketing digital y redes sociales
- 👉 Administración de empresas y emprendimientos
- 👉 Diseño gráfico y multimedia
- 👉 Diseño de interiores
- 👉 Producción musical
- 👉 Sonido y acústica
- 👉 Producción audiovisual

Los cupos son limitados y la asignación de becas se realiza por orden de inscripción.

Escríbenos ahora para conocer los requisitos y reservar tu beca.: **0968240099**

¡GRAN OPORTUNIDAD PARA EMPRENDEDORES Y BOUTIQUES!

Venta de negocio y/o lote premium de ropa para mujer importada de **USA**

Tenemos 2 opciones:

1.

Vender el negocio completo con RUC, registro de importador, cartera de clientes y proveedores en USA.

2.

Venta sólo de la mercadería por lotes al costo.



Mercadería lista para entrega



Stock limitado



Excelente oportunidad de inversión



Prendas de alta calidad

MODA QUE INSPIRA, NEGOCIOS QUE TRIUNFAN.



Solicita más información ahora



0998453788



gsanchez@alquimiaimport.com



Quito – previa cita

¡GRAN OPORTUNIDAD PARA EMPRENDEDORES Y BOUTIQUES!

La mercadería incluye prendas de alta calidad, variedad de tallas y diseños en tendencia: vestidos, blusas, pantalones, faldas, conjuntos, chaquetas y más. Ideal para boutiques, emprendedores o negocios que buscan surtir con productos listos para la venta.



Más información: 0998453788

Correo: gsanchez@alquimiaimport.com

Quito – previa cita



Día Mundial del
Perro mestizo

Una piel
sana
no distingue raza

The Revlo logo, which consists of a stylized green icon of three leaves or petals to the left of the word "Revlo" in a bold, sans-serif font.

Revlo
YOU INSPIRE US



BALCÓN REAL

VIVE EL ESPACIO

*que tu familia
merece*

DEPARTAMENTOS DE

3 DORMITORIOS

104 m²
Área habitable3 Dormitorios
Amplios y luminosos2 Parqueaderos
IncluidosBodega
Espacio adicional

DESDE

\$119.500

SANTA LUCÍA
NORTE DE QUITOÁreas sociales
para compartirSeguridad 24/7
y circuito cerradoPet friendly
Senderos al aire libreDiseño moderno
y acabados premium

AGENDA TU VISITA

099 641 1211

Tu nuevo hogar te espera



EXCLUSIVIDAD • CONFORT • CALIDAD DE VIDA



 **Grupo Mancheno**
ASEGURADOR DE SEGUROS

En una
Emergencia Médica,
preocúpate por recuperarte.
Nosotros te ayudamos con lo demás.

Más que seguros, tu mejor amigo.

FRUTOS DE
ALTURA
Deliciosamente saludable

PLANTAS DE ARÁNDANO

VARIEDAD *Legacy*

Calidad que se cultiva,
resultados que se disfrutan.

Plantas vigorosas, sanas y productivas,
ideales para producción comercial
y huertos familiares.



Variedad Legacy
Excelente adaptación
y alta productividad.



Plantas de calidad
Producidas con los mejores
estándares.



Frutos grandes y sabrosos
De excelente firmeza y calidad.



Asesoría técnica
Te acompañamos en cada
etapa de tu cultivo.

CALIDAD
QUE SE
CULTIVA
Y SE NOTA



**ENVIAMOS A
TODO EL PAÍS**



Empaques seguros para
que tus plantas lleguen
en perfectas condiciones.



CONTÁCTANOS
para más información,
precios y disponibilidad

0987295718



PLANTAS SANAS
Y VIGOROSAS



EXCELENTE
PRODUCTIVIDAD



RESPALDO Y
EXPERIENCIA



PASIÓN POR
LO QUE HACEMOS

Cultiva salud, sabor y rentabilidad





Puerto Quito Lodge

LAS IGUANAS & MONPAR



Full Day único en Puerto Quito

Naturaleza, descanso y sabor en un solo lugar.
Vive una experiencia inolvidable rodeado de
ríos cristalinos y selva exuberante.



Incluye:



USO DE
INSTALACIONES



INGRESO
PRIVADO AL RÍO



CEVICHE A
ELECCIÓN

— POR SOLO: —
\$16.50
— POR PERSONA —
INCLUYE IMPUESTOS

PQL®

Reserva ahora:

 **098 302 6400**

puertoquitolodge.com



UBICACIÓN
PRIVILEGIADA



ENTORNO
NATURAL



EXPERIENCIAS
AUTÉNTICAS



ATENCIÓN
PERSONALIZADA

Ven al centro de mediación y **resuelve tus conflictos**

de manera rápida y eficaz

Servicios



Familia



Inquilinato



Laboral



Civil



Contratación
Pública

Con el apoyo de



Agenda tu cita

Contáctanos:  (593) 994455745 Correo: mediacion@capeipi.org.ec



PROTEGE A TU EQUIPO. FORTALECE TU EMPRESA.

Salud ocupacional, prevención,
asesoría y cumplimiento
en un solo lugar.

AFINMED,
tu aliado en seguridad
y bienestar laboral. ❤️



MEDICINA
OCUPACIONAL



EVALUACIONES
PREVENTIVAS



GESTIÓN
DE RIESGOS



CAPACITACIONES
Y ASESORÍA

2026

SEGURIDAD Y SALUD
OCUPACIONAL



edf Enterprise Development Fund

OPORTUNIDADES

¿LISTO PARA DAR EL SIGUIENTE PASO CON TU PYME?

Aplica a fondos para empresas que quieren crecer.

Financiamiento no reembolsable para escalar tu operación, optimizar procesos y expandir tu negocio.

cooperación alemana DEUTSCHE ZUSAMMENARBEIT

coproductor: **KFW** **OIM** ORGANIZACIÓN INTERNACIONAL DE MIGRACIONES

NUEVA CONVOCATORIA del FONDO DE DESARROLLO EMPRESARIAL (EDF),

Una oportunidad dirigida a PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS (PYMES). Si tu empresa tiene planes de crecimiento, busca incrementar su capacidad operativa, abrir nuevas líneas de negocio, mejorar su productividad o generar nuevas plazas de trabajo, esta convocatoria puede convertirse en un aliado estratégico para alcanzar esos objetivos.

Las postulaciones se desarrollan mediante un proceso competitivo que incluye la presentación de una Expresión de Interés, evaluación técnica y selección de los proyectos con mayor potencial de impacto económico y generación de empleo.

PARA MÁS INFORMACIÓN SOBRE LAS POSTULACIONES ACCEDE A:
<https://ecuador.iom.int/es/fondo-de-desarrollo-empresarial-edf-en-ecuador>

RLIE Red Latinoamericana de Innovación y Emprendimiento

CLADEA CONSEJO LATINOAMERICANO DE ESCUELAS DE ADMINISTRACIÓN

UISEK UNIVERSIDAD INTERNACIONAL DEL SECTOR | **BUSINESS & DIGITAL SCHOOL**

PARTICIPA EN EL ESTUDIO

DINAMISMO DEL AMBIENTE, EMPRENDIMIENTO ESTRATÉGICO, AGILIDAD ORGANIZACIONAL EN LA TRANSFORMACIÓN DIGITAL Y MODELO DE NEGOCIOS INNOVADOR DE LAS PYMES EN LATAM

Estudio comparativo en países de los miembros de la Red Latinoamericana de Innovación y Emprendimiento (RLIE) de CLADEA

TU OPINIÓN CUENTA
Tu participación aportará información clave para comprender cómo el entorno impacta la competitividad y la innovación de las pymes en nuestra región.

¡PARTICIPA AHORA!
Completa el formulario

Escanea el código para acceder al formulario

Confidencial y anónimo | Tu participación hace la diferencia | ¡Tu aporte impulsa el conocimiento y la innovación en LATAM!

¡SÉ PARTE DEL CAMBIO!

Participa en un estudio internacional sobre innovación y transformación digital en las PYMES de Latinoamérica

La Red Latinoamericana de Innovación y Emprendimiento (RLIE), CLADEA y UISEK Business & Digital School invitan a empresarios, emprendedores y directivos a contribuir con este importante estudio académico que busca identificar los factores que impulsan la competitividad, la innovación y la transformación digital en las organizaciones de la región.

Tu experiencia y visión son fundamentales para generar conocimiento que fortalezca el ecosistema empresarial latinoamericano.

Completa la encuesta aquí:



<https://forms.gle/UULLHrf6RpaZgk8i8>

Participación confidencial y anónima.

PROGRAMA DE FORMACIÓN · 2026



METAL PRO EXPORT GLOBAL

Internacionalización y competitividad global
para la industria siderúrgica y metalmecánica

FORTALECE TU CAPACIDAD EXPORTADORA

Acceso a mercados · Inteligencia comercial
Logística · Innovación · Sostenibilidad

INICIO REFERENCIAL

5 DE AGOSTO DE 2026

MODALIDAD
HÍBRIDA

CONTENIDO
11 MÓDULOS

DIRIGIDO A

**Empresas siderúrgicas y metalmecánicas, MIPYMES,
exportadores y actores de la cadena manufacturera.**

Una iniciativa de articulación público-privada para competir en el mundo.

Estimados socios:

Los invitamos a participar en el programa ***METAL PRO EXPORT GLOBAL 2026***, dirigido a empresas del sector siderúrgico y metalmecánico interesadas en fortalecer sus capacidades para acceder a mercados internacionales.



3 y 14 de julio de 2026

Modalidad híbrida: Sesiones
virtuales y Presenciales
11 módulos



Una oportunidad para impulsar
la competitividad y proyección
internacional de nuestras empresas.



Si desea participar o recibir más
información, comuníquese con tu
ejecutiva de sector.

Karen Nuñez
(+593) 099 729 5039



Maestría en Ingeniería Mecánica mención en Diseño de Equipos Industriales

Duración: 1 año
Modalidad: Semipresencial
Costo: \$ 3190
Horario de Clases: Jueves,
viernes y sábados
Inicio de Clases: 05 de
septiembre 2026

**¡Descuentos para
exalumnos ESPE!**

Más Información:

Coordinador: Ing. Héctor Calvopiña, MSc.

Teléfono: 0996-720-790

E-mail: hacalvopina@espe.edu.ec

Convenio con la Universidad de Toulouse - Francia





**UNIVERSIDAD ANDINA
SIMÓN BOLÍVAR**
Ecuador

**CURSO AVANZADO
INTELIGENCIA
ARTIFICIAL**

APLICADA EN MARKETING,
PUBLICIDAD Y NEGOCIOS

Impulsa tu negocio con las herramientas de IA más actuales y lleva tus estrategias al siguiente nivel.

- APLICA IA** en marketing, publicidad y negocios de forma estratégica.
- TOMA DECISIONES** basadas en datos y optimiza tus resultados.
- APRENDE** de expertos y comparte con otros profesionales.

40 HORAS
Modalidad en línea

25 PERSONAS
Cupo limitado

Certificación de aprobación por 40 horas

¿QUÉ OFRECE ESTE CURSO?

-  Herramientas y aplicaciones de IA para optimizar procesos, crear contenido, analizar datos y automatizar estrategias.
-  Casos prácticos y talleres que te permitirán aplicar lo aprendido en situaciones reales.
-  Aprendizaje con enfoque práctico a través de clases magistrales, foros, retroalimentación y trabajo colaborativo.
-  Certificación de aprobación por 40 horas (cumpliendo con al menos el 70% de participación y nota mínima de 7/10).

DATOS GENERALES

-  **Dirigido a:** Socios de la Cámara de la Pequeña y Mediana Empresa
-  **Duración:** 40 horas
-  **Modalidad:** En línea (clases sincrónicas por Zoom + aula virtual)
-  **Inversión:** \$160 por persona
Grupo mínimo: 25 personas
-  **Forma de pago:** Costo de inscripción previo al inicio del curso

¡SOCIOS CAPEIPI!

Estamos organizando el Curso Avanzado de Inteligencia Artificial aplicada en Marketing, Publicidad y Negocios, dictado por la Universidad Andina Simón Bolívar – Sede Ecuador.

-  40 horas | Certificación de aprobación
-  Modalidad en línea (Zoom + aula virtual)
-  Inversión: \$160 por persona

 Cupo limitado (grupo mínimo: 25 personas)

Queremos conocer tu interés antes de confirmar la apertura del curso.

 **¿Te gustaría participar?**

Responde la encuesta a continuación



TRADEXPO 41st Indonesia 2026

Socios CAPEIPI, esta puede ser una gran puerta para conectar con mercados internacionales.

Les compartimos la invitación de la Embajada de Indonesia en Quito para conocer la TRADE EXPO INDONESIA 2026, una de las vitrinas comerciales más importantes para explorar oportunidades de negocio, importación, exportación, alianzas estratégicas y nuevos proveedores a nivel global.

Esta feria reúne a empresas, compradores, distribuidores, inversionistas y actores del comercio internacional de más de 100 países, en sectores como alimentos, manufactura, moda, artesanías, mobiliario y más.



Fecha: 14 al 18 de octubre de 2026



Lugar: Indonesia Convention Exhibition (ICE) - BSD City



Información: stafekonomi.quito@kemlu.go.id



Teléfono: 0982889904

MESA DE TRABAJO CON EL MUNICIPIO

TASA DE RECOLECCIÓN Y SU APLICACIÓN AL SECTOR PRODUCTIVO

Información clara para tomar mejores decisiones en tu empresa

Un espacio para resolver inquietudes y conocer su aplicación en el sector productivo.

 FECHA 20 DE AGOSTO DE 2026	 HORA 11H00	 DURACIÓN 2 HORAS	 MODALIDAD VIRTUAL
--	--	--	--

 **FRANCISCO MOSQUERA**
Líder de Innovación y Nuevos Negocios

¡RESERVA TU LUGAR!
Regístrate para recibir el enlace virtual

Se hace país haciendo



MESA DE TRABAJO MUNICIPAL TASA DE RECOLECCIÓN Y SECTOR PRODUCTIVO

Estimados socios, los invitamos a participar en esta sesión informativa sobre la Tasa de Recolección y su aplicación al Sector Productivo.

-  Fecha: Jueves, 20 de agosto de 2026
-  Hora: 11:00 AM (Confirmado)
-  Duración: 2 horas
-  Modalidad: Virtual
-  Facilitador: Francisco Mosquera
(Líder de Innovación y Nuevos Negocios)
-  Regístrate:
<https://forms.gle/wE9uqYDPsbkSKkPw5>

¡ Contamos con tu participación!



TRACTOQUITO

REPUESTOS PARA MAQUINARIA PESADA

TRACTOQUITO una empresa ecuatoriana dedicada por más de 25 años a la provisión de partes, piezas y accesorios para maquinaria pesada, vial, petrolera y de minería en las diversas marcas de mercado.













Vehículo de Ataque Rápido



Ambulancias Tipo I, II, III

Importadores Directos, comercializamos repuestos, equipos y alternativas de primera calidad para:

- PARTES DE MOTOR
- COMPONENTES ELÉCTRICOS
- TREN DE RODAJE
- COMPONENTES HIDRÁULICOS
- HERRAMIENTAS DE CORTE
- FILTRACIÓN
- EQUIPOS PARA SANDBLASTING
- DISCOS DIAMANTADOS Y EQUIPOS INDUSTRIALES



Dirección: Av. 10 de Agosto N39-101 y Diguja (Sector la "Y") • Teléfonos: 243-8312; 225-6824; 224-7851

Email: ventas@tractoquito.com • www.tractoquito.com • Quito - Ecuador

CALEN DARIO

20 26

DE FERIAS Y EVENTOS

EVENTO PRIVADO

IEAN Jesus A SU IMAGEN

APERTURA: 10H00 CIERRE: 18H00

ACCESO CON INVITACIÓN

LUGAR: PABELLÓN Simón Bolívar

15 Y 16 AGOSTO

EVENTO PRIVADO

FERIA EXPOTIENDA

APERTURA: 10H00 CIERRE: 20H00

ACCESO CON INVITACIÓN

LUGAR: PABELLÓN Ciudad de Quito

15 Y 16 AGOSTO

EVENTO PRIVADO

RALLY OMNILIFE

APERTURA: 10H00 CIERRE: 17H00

ACCESO CON INVITACIÓN

LUGAR: PABELLÓN Simón Bolívar

01 AGOSTO

EVENTO PRIVADO

Volando AL EXITO

APERTURA: 08H00 CIERRE: 18H00

ACCESO CON INVITACIÓN

LUGAR: PABELLÓN Simón Bolívar

8 Y 9 AGOSTO

TODO PÚBLICO

FERIA DEL LIBRO

APERTURA: 10H00 CIERRE: 20H00

ENTRADA: \$ 1,00

LUGAR: PABELLÓN Simón Bolívar

30 SEPT al 04 OCTUB

TODO PÚBLICO

EL GRAN REMATE

APERTURA: 10H00 CIERRE: 17H00

ACCESO CON INVITACIÓN

LUGAR: PABELLÓN Simón Bolívar

8 al 11 OCTUB

TODO PÚBLICO

EXPO CLEAN

APERTURA: 10H00 CIERRE: 20H00

ACCESO PREVIO REGISTRO EN PÁGINA WEB

LUGAR: PABELLÓN Simón Bolívar

16 Y 17 OCTUB

TODO PÚBLICO

EXPO HORECA

APERTURA: 08H00 CIERRE: 17H00

ACCESO PREVIO REGISTRO EN PÁGINA WEB

LUGAR: PABELLÓN Simón Bolívar

23-24 OCTUB

EVENTO PRIVADO

Neurociencia EN EL AULA

SANTILLANA ECUADOR

APERTURA: 10H00 CIERRE: 17H00

ACCESO CON INVITACIÓN

LUGAR: PABELLÓN Ciudad de Quito PABELLÓN Los Caras

26-28 AGOSTO

TODO PÚBLICO

EXPO 2 RUEDAS

APERTURA: 10H00 CIERRE: 20H00

ENTRADA: \$ 3,00

LUGAR: PABELLÓN Simón Bolívar

12 al 13 SEPT

NOTA: Este calendario ha sido confirmado hasta fecha de publicación de esta edición.

ATENCIÓN

El Centro de Exposiciones Quito (CEQ), como el principal dinamizador de la industria mife en la capital, comunica que, con el fin de garantizar la seguridad jurídica y la excelencia en el servicio a nuestros clientes, todos los procesos de comercialización de nuestros espacios renovados se realizan de manera exclusiva y directa a través de nuestro equipo interno de ejecutivos.

POR TANTO, INFORMAMOS QUE:

- Sin Intermediarios:** El CEQ no cuenta con agencias externas, comercializadoras o intermediarios autorizados para la renta de sus pabellones y salones.
- Equipo Oficial:** Únicamente nuestro personal administrativo y comercial, debidamente identificado, está facultado para emitir cotizaciones, contratos y reservas.

- Transparencia Total:** Cualquier oferta de espacios realizada por terceros ajenos a nuestra institución carece de validez legal y debe ser reportada de inmediato a nuestros canales oficiales.

Invitamos a los organizadores de eventos y marcas a vivir la experiencia de nuestros espacios renovados en el corazón financiero de Quito, bajo un modelo de gestión directa que asegura los mejores costos y el respaldo institucional de XX años de trayectoria.



Para asesoría directa y contrataciones, por favor utilice únicamente nuestros canales oficiales:

(593) 998 562 4204
www.expoceq.ec



Amazonas N34-332 y Atahualpa / Quito - Ecuador
gerencia_ceq@expoceq.ec / comercial_ceq@capeipi.org.ec

PREPÁRATE PARA VOLAR

VOLANDO
AL ÉXITO
EDICIÓN ESPECIAL



AGOSTO 8

LXI Convención Nacional e Internacional

a su IMAGEN

Y creó Dios al hombre a su imagen... Génesis 1:27

Horarios de Culto

Centro de Exposiciones
QUITO



15 DE AGOSTO

1^{ER} CULTO - 10H00 / 2^{DO} CULTO - 14H00 / 3^{ER} CULTO - 18H00

16 DE AGOSTO

1^{ER} CULTO - 10H00 / 2^{DO} CULTO - 14H00 / 3^{ER} CULTO - 16H00


IGLESIA EVANGÉLICA
APOSTÓLICA DEL
NOMBRE DE JESÚS
FRANJESUS | ECUADOR

Distrito 2
Región Sierra



ASOCIACIÓN
RET
RED ECUATORIANA DE TENDEROS

¡LLEGA A QUITO EN AGOSTO!

2026

¡LA FERIA PARA EL TENDERO!



Aquí encontrarás:



Grandes
marcas



Mejores
precios



Promociones
y sorteos



Nuevos proveedores
y oportunidades



Todo en un solo
lugar para ti

AHORA ES TURNO DE
QUITO!



NOS VEMOS PRONTO



15 y 16
DE AGOSTO



CENTRO DE
EXPOSICIONES
QUITO



The poster for the FF2R Expo Feria 2 Ruedas Quito 2026 features a large, sleek black motorcycle in the foreground. The background shows a busy exhibition hall with other motorcycles and people. The text is primarily in white and red, with a large 'FF2R' logo at the top. A vertical banner on the left lists themes: 2 RUEDAS, PASIÓN, INNOVACIÓN, NEGOCIOS, and COMUNIDAD. A smaller banner on the right says 'RIDE. LIVE. CONNECT. GROW.' The bottom section contains five icons representing different aspects of the event: international brands, high-level motorcycles, business opportunities, unique experiences, and a community of enthusiasts.

FF2R

EXPO FERIA 2 RUEDAS

EL EVENTO MÁS GRANDE DE MOTOCICLISMO

QUITO 2026

2 RUEDAS
PASIÓN
INNOVACIÓN
NEGOCIOS
COMUNIDAD

RIDE.
LIVE.
CONNECT.
GROW.

NO ES SOLO MOTOS.

ES CULTURA. ES ESTILO. ES LIBERTAD.

- 
MARCAS INTERNACIONALES
LO MEJOR DEL MUNDO EN UN SOLO LUGAR
- 
MOTOS DE ALTO NIVEL
TECNOLOGÍA, DISEÑO Y RENDIMIENTO SIN LÍMITES
- 
RUEDA DE NEGOCIOS
CONECTA CON LA INDUSTRIA Y HAZ CRECER TU MARCA
- 
EXPERIENCIAS ÚNICAS
ACTIVACIONES, SHOWS Y EXPERIENCIAS QUE VIVIRÁS SOLO AQUÍ
- 
COMUNIDAD
LA PASIÓN QUE NOS UNE SOBRE 2 RUEDAS

MUY PRONTO MÁS INFORMACIÓN

   @FF2R.EXPO





EL GRAN REMATE

GRANDES MARCAS DESCUENTOS GIGANTES

¡La feria de liquidaciones más grande del año!

¡QUITO!



¡Vuelve el gran remate
en octubre, TU MARCA
debe estar aquí, reserva
tu stand hoy mismo!



095 890 4514

Síguenos:





16 Y 17 DE OCTUBRE
CENTRO DE EXPOSICIONES QUITO

FERIA INTERNACIONAL
EXPO CLEAN
ECUADOR
2026

El Futuro de
la limpieza:
"Inteligente,
Sostenible y
profesional"

www.expocleanecuador.com.ec

Contacto WhatsApp



Organiza



MARLENE MIRANDA
DIRECTORA DE PROYECTO
direjecutiva@expocleanecuador.com.ec
Celular: (+593) 99 370 1452

 info@expocleanecuador.com.ec

 www.expocleanecuador.com.ec

 +593 90 318 3907

AREA COMERCIAL
info@expocleanecuador.com.ec
Celular: (+593) 99 318 3997



CONECTA CON MÁS DE
3.000 CLIENTES
POTENCIALES
PARA TU NEGOCIO?

RESERVA TU STAND
Y CONVIÉRTETE EN EXPOSITOR EN EL
EVENTO LÍDER DEL SECTOR HORECA

Octubre 23 y 24

Centro de Exposiciones Quito

expohorecaec.com





Catálogo de BENEFICIOS Y SERVICIOS



CAPEIPI
CÁMARA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA
EMPRESA DE PICHINCHA

BENEFICIOS PARA SOCIOS

GRATIS

RODRÍGUEZ ALBÁN
Asesoría y Coordinación Integral

Detalle del Beneficio
Asesoría contable, financiera y jurídica gratuita todos los miércoles de 10:00 a 13:00.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

Alianzas

CPN
Cooperativa Policía Nacional

Detalle del Beneficio
Alianza de entrega de tarjeta de crédito Black MasterCard, financiamiento del pago del IDE hasta 12 meses sin intereses y 2 meses de gracia.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

10% Descuento

GRAND CENTRAL CAFE

Detalle del Beneficio
Descuentos en almuerzos ejecutivos dentro del restaurante.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

Descuentos

Fundación en favor de la vida
A Dios se lo damos

Detalle del beneficio
En consultas, vacunas, esterilización y desparasitación para socios y colaboradores de CAPEIPI.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

GRATIS

LEGGE
ABOGADOS

Detalle del Beneficio
Asesoría jurídica y patrocinio legal con 30% de descuento y consultas gratuitas semanales ("Tarifa 0") para afiliados, con atención preferente a CAPEIPI.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

30% Descuento

centro de mediación
-CAPEIPI-

Detalle del Beneficio
Descuento en el servicio de mediación para socios CAPEIPI.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec



Catálogo de BENEFICIOS Y SERVICIOS



CAPEIPI
CÁMARA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA
EMPRESA DE PICHINCHA

BENEFICIOS PARA SOCIOS

Pizza SA

10% Descuento

Detalle del Beneficio
Descuento en pedidos corporativos. (Martes Felices 2x1)

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

JW MARRIOTT QUITO

10% Descuento

Detalle del beneficio
Eventos y consumo en restaurantes y club de salud (Restaurantes Raíces, Botánica, Exchange Bar, Raon Sushi Bar y Meet Gourmet).

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

SO GROUP ECUADOR

Des cuen tos

Detalle del Beneficio
En servicios de consultoría en Seguridad y Salud Ocupacional para socios CAPEIPI bajo esquema preferencial.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

BUESTÁN

Des cuen tos

Detalle del Beneficio
En todo el calzado escolar Temporada Sierra 2026

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

PORTAL PHARM

45% Descuento

Detalle del Beneficio
Descuentos en productos crónicos y entre 25% a 35% en el resto de su portafolio

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

SOLUCIONES EMPRESARIALES

Des cuen tos

Detalle del Beneficio
En servicios de devolución de impuestos y asesoría tributaria con revisión inicial gratuita, webinar gratuito y honorarios variables según recuperación.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec



Catálogo de BENEFICIOS Y SERVICIOS



CAPEIPI
CÁMARA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA
EMPRESA DE PICHINCHA

BENEFICIOS PARA SOCIOS

WYNDHAM GARDEN

**Des
cuen
to**

Detalle del Beneficio
Tarifas preferenciales en servicios de hotelería para socios de CAPEIPI.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

BanEcuador

**Alian
zas**

Detalle del Beneficio
Alianza de cooperación para fortalecer las capacidades financieras de las MIPYMES mediante capacitación, asesoría y difusión de servicios financieros.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

ESPE
UNIVERSIDAD DE LAS FUERZAS ARMADAS
INNOVACIÓN PARA LA EXCELENCIA

**10%
Descuento**

Detalle del beneficio
Acceso a programas de Formación, Investigación, Consultoría y Capacitación Empresarial, sujetos a convenios específicos.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

**UNIVERSIDAD ANDINA
SIMÓN BOLÍVAR**

**75%
Descuento**

Detalle del beneficio
Beneficios en educación continua para socios CAPEIPI desde el 25% al 30% de descuento. Obténlos en cupo directo.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

UISEK
UNIVERSIDAD INTERNACIONAL DEL ECUADOR

**Des
cuen
tos**

Detalle del beneficio
Descuento y becas por referidos en programas de pregrado, posgrado y educación continua para socios, funcionarios e hijos.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICIOS PARA SOCIOS

IDE
BUSINESS SCHOOL
UNIVERSIDAD HEMISFERIO SUR

**20%
Descuento**

Detalle del beneficio
20% en cualquier programa 2020 o seminario.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec



Catálogo de BENEFICIOS Y SERVICIOS



CAPEIPI
CÁMARA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA
EMPRESA DE PICHINCHA

BENEFICOS PARA SOCIOS

TECNOLÓGICO UNIVERSITARIO PICHINCHA

15% Descuento

Detalle del beneficio
Descuento en anales, validación de experiencia laboral, pasantías, capacitación técnica y ferias académicas para socios.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICOS PARA SOCIOS

Universidad Católica de Cuenca

Des cuen tos

Detalle del beneficio
Entre el 5% y el 15% de descuento en educación continua.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICOS PARA SOCIOS

Universidad Indoamérica

Des cuen tos

Detalle del beneficio
Becas y programas de capacitación, investigación y transferencia tecnológica para socios CAPEIPI.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICOS PARA SOCIOS

UIDE
Powered by Arizona State University®

Se hace país haciendo

Detalle del beneficio
Capacitación, cursos, asesoría empresarial y pasantías para PYMES afiliadas a CAPEIPI.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICOS PARA SOCIOS

O'HIGGINS
Instituto Superior Universitario

Be cas

Detalle del beneficio
Y certificación de competencias, validación de conocimientos y programas de capacitación para socios y colaboradores.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec

BENEFICOS PARA SOCIOS

INSTITUTO SUPERIOR TECNOLÓGICO UNIVERSITARIO COMUNITARIO EDWARDS DEMING®
saber qué hacer y cómo hacerlo

Des cuen tos

Detalle del beneficio
Formación técnica y tecnológica online, validación de conocimientos y descuentos para socios, familiares y colaboradores.

Mayor Información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

www.capeipi.org.ec



Catálogo de BENEFICIOS Y SERVICIOS



CAPEIPI
CÁMARA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA
EMPRESA DE PICHINCHA

BENEFICIOS PARA SOCIOS

15% Descuento

JOIM IN ENGLISH LANGUAGE SCHOOL

Detalle del beneficio
Descuento curso de inglés en pago en efectivo y costo asociado de \$400 para adultos y \$200 para niños.

Mayor información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

BENEFICIOS PARA SOCIOS

15% Descuento

SIGUE

Detalle del beneficio
En programas formativos + protección ad hoc para talento humano (afiliados, familias, trabajadores CAPEIPI/Corporación).

Mayor información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

BENEFICIOS PARA SOCIOS

15% Descuento

CAPIA
CÁMARA PEQUEÑA INDUSTRIA DEL AZÚCAR

Detalle del beneficio
En todas las actividades de la CAPIA, como ruedas de negocios, capacitaciones y más.

Mayor información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

BENEFICIOS PARA SOCIOS

15% Descuento

SCE
Sociedad Civil de Ecuador

Detalle del beneficio
Formación en temas de competencia económica para socios y gremio.

Mayor información
Comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039

Se hace país haciendo

BENEFICIOS PARA SOCIOS

CAPEIPI
CÁMARA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA DE PICHINCHA

GRANDES Beneficios
Beneficiate del descuento por ser socio CAPEIPI y obtén el 15% de descuento en todo evento que realices en las instalaciones del Centro de Exposiciones Quito. Cotiza tu evento: Convenciones, Congresos, Foros, asambleas, cumbres, conferencias, eventos gubernamentales y talleres. Ruedas de negocios, capacitaciones, TED's, Summits, Campañas BTL, exhibiciones y lanzamientos de producto. Graduaciones y jornadas académicas, eventos culturales, deportivos, sociales, conciertos, teatro y mucho más!

ser socio de CAPEIPI te da muchos BENEFICIOS

Aprovecha este fabuloso descuento fideliza y lleva a tu nicho de mercado al siguiente nivel

DESCUENTO

15%

	ÁREA EXTERIOR Islas	680
	PABELLÓN EXTENSIÓN Simón Bolívar	700
	PABELLÓN Simón Bolívar	5000
	PABELLÓN Los Caras	600
	PABELLÓN Ciudad de Quito	1000
	ÁREA EXTERIOR Tribuna	500
	Target Público Objetivo	Grupos específicos amigos o familias
	Proyección de afluencia diaria	5000 a 15000
	Impacto y difusión en RRSS	+14K Seguidores +10K Views

COTIZATU EVENTO

CENTRO DE EXPOSICIONES QUITO

Para Mayor Información comuníquese con su Ejecutivo de Sector
099 729 5039



**tu espacio de
negocios**

⋮

Agenda tu sala
0997295039 ☎



CAPEIPI

CÁMARA DE LA PEQUEÑA Y MEDIANA
EMPRESA DE PICHINCHA



Se hace país
haciendo

LA VASIJA QUE *lo reveló todo*

En vasijas de la cultura Mayo-Chinchipe,
el cacao ya formaba parte de la vida cotidiana.



fascinación por el chocolate

